

# BEAUTY FORMATION

176 Avenue Charles de Gaulle  
92200 NEUILLY SUR SEINE  
Email: beautyformation.mp@gmail.com  
Tel: 0777954356

BEAUTY FORMATION

## CREATION D'ENTREPRISE DANS LE SECTEUR DE LA BEAUTE +

*Cette formation s'adresse à toutes les personnes désireuse de créer son entreprise dans le domaine de l'esthétique .  
Aucun prérequis n'est demandé pour effectuer la formation. Toute la formation se fait en distanciel .*

**Durée:** 26.00 heures (4.00 jours)

TARIF : 2000.00 €

### Profils des stagiaires

- Débutants
- Esthéticiennes/iens
- Médecins
- Infirmiers
- Entrepreneur

### Prérequis

- Aucun prérequis n'est demandé pour effectuer la formation. Nous proposons cette formation pour les personnes intéressées de créer son entreprise dans le domaine de l'esthétique

## Objectifs pédagogiques

- Le secteur de la beauté représente plusieurs spécialités donc de multiples possibilités de se démarquer. Notre formation, a pour but de vous emmener à construire votre projet afin de le concrétiser. Dans ce programme il y a tout ce que vous devez savoir pour entreprendre dans de bonnes conditions dans le secteur de la beauté. Surtout faites les tests à chaque fin de session ! N'hésitez surtout pas, à nous contacter si vous avez la moindre question ou en incompréhension. Nous sommes à votre disposition.

## Contenu de la formation

- PARTIE 1 THEORIE E-LEARNING EN DISTANCIEL
  - JOUR 1 Cadre organisationnel du secteur de la beauté. A. Les produits cosmétique. B. La réglementation. C. Normalisation. D. L'ergonomie.
  - JOUR 2 Cadre législatif du secteur de la beauté. A. Qualification professionnelle. B. Les conditions d'exercice. C. L'affichage. D. Organismes de contrôle.
  - JOUR 3 La gestion. A. La comptabilité et les partenaires de l'entreprise. B. Suivre le cycle d'exploitation et gérer la trésorerie. C. Comprendre un bilan et ses indicateurs. D. La gestion de caisse. E. Gestion des stocks.
  - JOUR 4 Je crée mon entreprise. A. Élaborer un business plan. B. Le résumé opérationnel « Flat icône » C. Mener une étude de marché. D. Choisir sa forme juridique. E. Le plan de financement. F. Choisir une zone de chalandise. G. Étude des facteurs qui influencent l'achat. H. Je fixe un prix. I. Stratégie marketing. J. Stratégie de communication et le choix de l'outils. K. Je fidélise ma clientèle
  - Questionnaire

## Organisation de la formation

### Equipe pédagogique

BEAUTY FORMATION | 176 Avenue Charles de Gaulle NEUILLY SUR SEINE 92200 | Numéro SIRET: 81854759800016 | Numéro de déclaration d'activité: 11 92 21269 92 (auprès du préfet de région de: ILE DE FRANCE)

# BEAUTY FORMATION

176 Avenue Charles de Gaulle

92200 NEUILLY SUR SEINE

Email: beautyformation.mp@gmail.com

Tel: 0777954356

BEAUTY FORMATION

## Moyens pédagogiques et techniques

- Livret de support de cours complet envoyé au stagiaire

## Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- QCM
- Formulaires d'évaluation de la formation.